

奋斗者·正青春

编者按：青年兴则国家兴，青年强则国家强。为深入贯彻落实习近平总书记关于青年工作的重要思想，围绕迎接宣传贯彻党的二十大精神为主线，从今天起，本报推出“奋斗者·正青春”专栏，讲述工业和信息化领域当代新青年的奋斗故事。

“铿锵玫瑰”绽放VR创业路

“85后”用云账户助力人们就业增收

本报记者 齐旭

2016年是VR引爆的元年。那年，外贸翻译出身的“85后”江西女孩刘小兰和其他几名“70后”创业者，迎着风口成立了江西科骏实业有限公司，开始了VR探索之路。

“起初也尝试过各种各样的VR行业应用，几经市场磨砺后，才坚定地选择教育培训这条赛道。”在刘小兰等创业团队的带领下，江西科骏像一匹驰骋的骏马，从5个人发展成一支400多人的科技团队，短短几年便拿下了中国交通运输协会科学技术奖二等奖、“中国VR50强”等荣誉，公司有3500多款VR/AR教育产品在全国落地应用，并参与首个国家级职业教育虚拟仿真示范实训基地建设。2021年，这匹“骏马”完成了1.2亿元融资，成为江西省“专精特新”中小企业。



江西科骏实业有限公司联合创始人兼总经理刘小兰

刘小兰告诉《中国电子报》记者，“最初我们是运用AR技术为网购产品做可视化说明书，通过AR技术为消费者提供身临其境的产品使用过程及效果。”就这样，科骏积累了创业的第一桶金。

彼时，VR凭借游戏成为风口。刘小兰却认为，游戏VR的商业模式不够清晰，赋能实体经济才能获得更大发展。在她看来，社会的发展离不开各行各业的人才，而VR/AR的交互性和沉浸感，恰恰能为各行各业的人才带来全新的学习方式，提升自主性和学习效率。

2016年，科骏公司投入500万元，规划建设1000平方米的室内科普VR/AR教育基地，在公司一楼，免费为社会各届人士科普VR/AR技术。截至目前，基地已为多所高校进行科普培训，帮助大学生就业。同时，基地向南昌全市中小学开放科普服务，通过VR科普活动，让中小学生学习生物、地理、科学等知识。

教育培训业务开花结果

创业者都希望把命运掌握在自己手里。深耕教育培训的科骏公司，虽从做硬件代理起步，但很快就坚定不移地走上自主研发之路。

2019年对于刘小兰和科骏公司来说，具有里程碑意义。这一年，公司拉来了京东方、青瞳科技、富士康

工业互联网等主流硬件设备制造商共同开发VR硬件，科骏的软件开发团队开发出AR/VR应用云平台，实现软件、硬件、平台的完整产品服务闭环。

硬件方面，科骏自主研发的桌面式VR一体机作为硬件底层平台，集3D立体显示、VR光学空间定位、光学惯性混合空间定位等技术于一体，技术上已经能比肩国际先进水平；教育课程开发方面，从K12教育、职业教育到高等教育，服务全国众多的基础教育及中职学校，参与国家虚拟仿真实训基地建设。

近年来，轨道交通建设在全国各城市如火如荼地开展，但地铁列车交付后，运营和运维人员的实训成了主要难题。2019年，刘小兰发现使用VR技术可有效提高运营人员的培训效果。为了让轨道公司一线运维人员迅速掌握运维知识，突破运维的难点，她带着20多人的研发团队来到地铁施工一线，吃住在工地附近，用半年时间，利用虚拟仿真等技术，为地铁运维人员设计出一套培训软件。

“以转向架为例，我们能将该组件拆解成3000多个模型，再逐一建模。以此类推，攻下了成百上千套核心组件的建模，不出半年便开发出一套车辆运维培训课程体系，帮助运维人员学习运维课程排查应急故障，大大节约了运维成本。”刘小兰如今俨然已是一位技术专家。

培训课程上线后，受到北京、上

海等城市轨道交通专家的一致赞许：“从没看到有公司能把车辆组件拆解得这么细致的。”凭借“地铁车辆细粒度部件虚拟现实建模及其检修培训应用”的成果，科骏作为主要完成单位之一，拿下了中国交通运输协会颁发的科学技术奖二等奖和江西省科技厅的科技成果登记。刘小兰本人也获得江西省“优秀青年企业家”、江西省“五四青年创新新星”等多项荣誉。

从一粒种子到一棵大树

披荆斩棘一路走来，刘小兰感叹自己赶上了产业发展的“天时、地利、人和”。

近年来，国家明确了职业教育在国家战略体系中的地位，江西省大力发展VR产业。在2019年世界VR产业大会上，江西省和教育部签署了部省共建协议，教育部把全国第一个虚拟仿真实训基地落户南昌；今年江西省的双“一号工程”再为VR产业“蓄势造血”……一位位产业基础，让刘小兰的创业梦想从一粒种子成长为一棵参天大树。

“一个人可以走得很快，但终究走不远。要想走远，需要一个团队朝着一个方向前进。”刘小兰始终认为，科骏能有今天的发展离不开团队的精诚协作。

目前，科骏创业团队成长为一个400多人的专业科技团队，已经引入新的著名战略投资人，并将迎来一群新的职业化管理及技术团队，与刘小兰一起为科骏的未来奋力远航。旗下的科骏ARdEZ PARK增强现实产业园成功吸纳就业人员超过500人，为打造江西VR上下游产业链、把人才留在江西、促进江西经济发展作出了积极贡献。

时有所需，必有所为。刘小兰一直强调荣誉背后的鞭策作用远远大于奖励本身带来的光环。作为江西省青年企业家代表，刘小兰相信：青春，就是要去创造新事物；机会，永远垂青敢闯敢拼的人。在通往虚拟现实科技高峰的崎岖山路上，这朵85后“玫瑰”正绚烂绽放。

创业“新兵”点亮能源行业AI之光

本报记者 齐旭

刘海峰还在中国科学技术大学就读的时候，正值人工智能(AI)浪潮席卷全球，而类脑智能技术被认为是实现信息化向智能化跨越的最佳途径。

2017年，中科大承担了国家类脑智能技术及应用国家工程实验室的建设工作，28岁的刘海峰回到了中科大，着手推进这一前沿科技的产业化工作，创立了合肥中科类脑智能技术有限公司。在他的带领下，公司飞速奔跑。凭借在AI能源等领域的突破创新，中科类脑荣获安徽省人工智能技术一等奖，获得了三轮总计超1.6亿元的融资，成为国家级“专精特新”小巨人企业。

“希望通过过硬的本领，为这个时代的科技能力添砖加瓦，赋能AI这片森林。”刘海峰说。这条求索之路还在向前延伸。

既要“顶天”又要“立地”

在中科大求学深造期间，刘海峰拿到学校最高荣誉“郭沫若奖学金”，并顺利获得了博士学位。在他看来，做技术也必须攀到顶峰。博士毕业时，他遇到了职业生涯选择的十字路口：去大厂打工，还是另寻出路？

2017年，中科大承担了国家批复的类脑智能技术及应用国家工程实验室的建设工作。“如何能让‘顶天’的科研成果形成足以‘立地’的产业化”这一问题给了刘海峰就业选择的答案。那年，他开始接手实验室



合肥中科类脑智能技术有限公司董事长、总经理 刘海峰

的产业化工作，并成立了合肥中科类脑智能技术有限公司。

从技术到市场究竟有多远，作为商场上的一名“新兵”，刘海峰当时并不知道答案，但却深深体会到了其中的艰辛。他用“一穷二白”来形容创业初期的境况。穷，不仅指资金，还包括人，更重要的是，自己只懂技术，不懂市场。

渴望把实验室成果转化到市场所需产品的刘海峰，每天都在思索，每一天都在奋力向前冲。靠着这股韧劲和钻研，他搭建起的团队目前已有200余人，汇聚了人工智能领域的几十名专家。“顶天”的类脑智能技术开始逐渐“落地”。

用AI点亮“电力能源”

创业之初，在人工智能的哪一条

赛道上落地，刘海峰只能摸着石头过河。经过几年在南海的摸爬滚打，2019年，刘海峰对于商业路径的选择终于有了明确的方向——能源电力进入了刘海峰视野。

刘海峰介绍，在保障能源设备安全的同时，提升“源网荷储”一体化效率，恰恰是中科类脑的技术优势所在。在刘海峰的带领之下，中科类脑与安徽省电力公司、国网电科院和电力三产公司展开密切合作，公司的专家团队投身一线场景，深入了解行业需求痛点。

中科类脑专注于研发面向电力场景的多项关键技术。截至目前，根据变电站及输电线路的真实海量场景数据，中科类脑已开发出200多类算法，助力电力行业智能化转型，保障城乡居民稳定供电、安全供电。

让资本市场认识中科类脑

看到自己团队的研发成果在行业中逐渐具备影响力，刘海峰意识到，是时候让资本市场重新认识中科类脑了。

2020年10月，中科类脑迎来了公司的重要里程碑——完成了A轮融资，为公司在能源智能化领域的技术研发、产品升级及市场布局奠定了重要基础。

由于疫情、中美贸易摩擦等外部环境的影响，中科类脑在进行A轮融资时，遭遇了资本寒冬。“投资方带着‘有色’眼镜看待要融资的企业。”刘海峰回忆起融资的经历不禁感慨。

在融资的大半年时间里，刘海峰找过上百位投资人，也一直在思考自己的商业逻辑。他和团队拿着商业计划书，应对投资机构一轮又一轮刁钻的提问，商业计划书反复调整迭代了几十次。“最终拿出了一份令投资者和自己都满意的融资方案。”刘海峰告诉记者。

如今，中科类脑已经成为AI能源行业的“排头兵”，垂直深度打造人工智能落地的闭环。

时代是青年发展的宝贵沃土，青年是时代发展的蓬勃动力。对此，刘海峰深有感触，生逢盛世，自当练就过硬的本领，为这个时代添砖加瓦。“我们一直有个使命，研发最好的AI能源产品，成为AI生态的培育者。”这是刘海峰给团队定下的目标，也是他的决心。



2019年7月，云账户董事长杨晖(左二)带队在甘肃天水调研花椒产业

本报记者 张依依

“甘南旅游”“甘南旅游日记”“卓玛的格桑花”……一批在新媒体新平台上，展现巨大影响力的新媒体账号，已经在云账户的短视频工业化流水线孵化成功；藏族姑娘卓玛、藏族小伙拉玛扎西……一位位在视频中人气火爆的网红，正在云账户的培养下，转型成为新业态网络营销师、高素质网络达人，在解决回乡年轻人就业问题的同时，帮助更多当地人民就业创业、增加收入。

不断助力乡村振兴，让更多人在“云”上脱贫致富，云账户(天津)共享经济信息咨询有限公司(简称云账户)创始人兼董事长杨晖是一位“85后”，更是一位青年奋斗者。这几年，从线上到线下，杨晖的足迹遍布甘肃、新疆、西藏等地的贫困地区。2020年，云账户认领并结对帮扶甘肃、新疆12个挂牌督战贫困村，投入1.5亿元参与打赢脱贫攻坚战，实现12个贫困村如期脱贫摘帽，惠及4949户、19993人。

用数字技术促进多元就业与便捷增收

“数字经济时代，每个人都是奋斗者、创业者、梦想家。”杨晖这样感慨。在数字经济的浪潮下，杨晖于2014年学成归国。2016年8月，而立之年的杨晖怀揣奋斗梦想，几乎是从零起步创立了云账户公司。

杨晖带领的云账户创业团队平均年龄只有29岁。一位“85后”的董事长，带着一批“90后”甚至“00后”的员工，却让公司在6年多的时间里实现快速发展，规模迅速扩大。收入、纳税指标分别是6年前的60倍、66倍……

“团队很年轻，年轻意味着活力，也意味着我们发展经验还不够丰富。业务起步早，确实有先发优势，可新兴产业新业态‘百花齐放’，我们随时有可能掉队。”杨晖对行业发展有非常明确的判断。

“市场报价是天大的事，我们对此慎之又慎，经历了长期思考与辩证博弈。”杨晖表示，为了产品更高效、服务更稳定，云账户在发展初期投入了较大成本，服务报价更高，因此一度在竞争对手打响的“价格战”中居于劣势。但是，公司没有盲目跟风降价，因为云账户账面不留钱，收益全部用在研发、风控和人才战略上，追求长远收益。在杨晖看来，能够长久获得客户认可的，一定不是便宜的服务，而是更优质的服务。

疾风知劲草，烈火炼真金。杨晖说，此后，云账户的技术、安全和合规优势逐渐开始显现，帮助越来越多的客户创造价值、避免损失，不仅在市场上形成了“一分钱一分货”的口碑，也赢得了更多客户的青睐。

现阶段，以平台经济、共享经济为代表的数字经济的发展，为干事创业意愿的劳动者提供了大量灵活的就业机会。在杨晖的带领下，云账户运用数字化手段，通过云上赋能的方式，搭建了线上“人力资源公司”，发展零工经济，为千千万万新就业形态劳动者提供服务。

新冠肺炎疫情期间，公司联合市场监管部门，推出“线上秒批”电子营业执照服务，帮助新就业形态劳动者完成线上市场主体登记，成

为个体工商户者，第一时间审批拿到，第一时间接单干活、第一时间获得收入，助力稳就业保民生。

“人民在哪里，云账户就把服务延伸到哪里。人民需要就业和增收，那云账户就想尽办法促进人民更多元就业、更便捷增收。”杨晖说。如今，云账户已面向全国1万多家平台企业和6500多万名新就业形态劳动者提供灵活就业服务，2021年实现收入525.29亿元，纳税33.66亿元。

书写共同富裕画卷上的青年篇章

4月底，一支由云账户骨干员工组成的调研组，从河北省丰宁满族自治县考察归来。在2000余公里的行程中，调研组分别考察了当地文化振兴、产业振兴项目和生态宜居工程。在这场调研开始之前，杨晖与云账户团队承担了金额超100万元的年度帮扶任务。

这不是杨晖首次参与爱心帮扶类活动。从云账户建立之日起，杨晖就一直投入财力、物力与时间，寻找帮助低收入群体勤劳创新致富的有效路径。这几年，从线上到线下，杨晖的足迹遍布甘肃、新疆、西藏等地的贫困地区。他用脚步丈量祖国大地，用眼睛发现中国精神，用耳朵倾听人民呼声，用内心感应时代脉搏。

2020年，云账户认领并结对帮扶甘肃、新疆12个挂牌督战贫困村，投入1.5亿元参与打赢脱贫攻坚战，实现12个贫困村如期脱贫摘帽，惠及4949户、19993人；2020年11月，杨晖在甘肃甘南藏族自治州成立二级总部云账户(甘肃)云顶科技有限公司，2021年以来，累计投入2545万余元接续乡村振兴。

开拓扶贫思路，杨晖将数字经济与甘南州山青水绿、民俗文化等特色优势相结合，帮助当地乡亲们创收，过上了好日子。

在新疆和田地区，杨晖及团队综合考虑了当地村民就近就业意愿强烈的现实，充分发挥互联网平台背后的大数据分析能力，确定了教育支持加肉鸽养殖的产业服务综合配套方案。杨晖向记者坦言，受助地区最需要什么，自己和企业就帮什么。未来，杨晖及团队将不断拓展助力乡村振兴的工作思路，为乡村振兴、实现共同富裕注入源源不断的新动能。

“围绕基本生活保障、特色产业帮扶、基础设施建设和文化教育支持、弱势群体扶助、消费扶贫资助六个方面精准发力，有效帮助贫困村补短板、强弱项，这是我们参与脱贫攻坚的基础思路。”杨晖表示，以数字经济新业态助力欠发达地区人民就业增收，打造完整的直播带货工业化流程，能够促进当地农牧民灵活就业，助推文旅宣传和旅游业发展。

奋斗者，正青春。以杨晖为代表的中国青年，正不断书写着迈向共同富裕画卷上的青年篇章。

民族要复兴，乡村必振兴。畅想未来，杨晖充满了信心与决心。他坚定地说：“我们将持续探索巩固脱贫攻坚成果、接续全面推进乡村振兴，助力共同富裕的‘云账户方案’，在经营好、发展好企业的同时，担负更多使命，不负韶华，不负时代，不负人民，云账户将在青春的赛道上奋力奔跑，跑出当代青年的新成绩。”