

主管：中华人民共和国工业和信息化部

主办：中国电子报社 北京赛迪经纶传媒投资有限公司

中国电子报社出版

国内统一连续出版物号：CN 11-0005

邮发代号：1-29

http://www.cena.com.cn



赛迪出版物

2020年11月20日

星期五

今日8版

第84期（总第4399期）

习近平在亚太经合组织工商领导人对话会上发表主旨演讲

新华社北京11月19日电 国家主席习近平19日在北京以视频方式出席亚太经合组织工商领导人对话会并发表题为《构建新发展格局 实现互利共赢》的主旨演讲,强调世界是不可分割的命运共同体,要全面深化抗疫国际合作,推动世界经济复苏。中国积极构建新发展格局,坚持对外开放,同世界各国实现互利共赢,共创亚太和世界更加美好的未来。

习近平指出,新冠肺炎疫情再次说明,人类命运休戚与共,各国利益紧密相连,世界是不可分割的命运共同体。各国要守望相助、同舟共济,弘扬伙伴精神,密切政策沟通和协调,全面深化抗疫国际合作,坚持

建设开放型世界经济,争取尽早战胜疫情,努力实现世界经济强劲、可持续、平衡、包容增长。

习近平强调,中国经济发展稳中向好、长期向好的基本面没有变。我们将科学把握新发展阶段,坚定贯彻新发展理念,积极构建新发展格局。

第一,我们将扭住扩大内需战略基点,畅通国民经济循环。继续深化供给侧结构性改革,形成需求牵引供给、供给创造需求的更高水平动态平衡。

第二,我们将大力推动科技创新,打造经济发展新动能。推进创新驱动发展战略,不断提升产业链水平。

第三,我们将持续深化改革,充分激发市场活力。拿出更大勇气、更多举措破除深层次体制机制障碍,推进国家治理体系和治理能力现代化。

习近平强调,中国早已同世界经济和国际体系深度融合。我们构建新发展格局,绝不是封闭的国内单循环,而是开放的、相互促进的国内国际双循环。

——在新发展格局下,中国市场潜力将充分激发,为世界各国创造更多需求。我们将进一步降低关税和制度性成本,培育一批进口贸易促进创新示范区,扩大对各国高质量产品和服务进口。

——在新发展格局下,中国开放的大

门将进一步敞开,同世界各国共享发展机遇。中国将继续推动贸易和投资自由化便利化,完善外商投资准入前国民待遇加负面清单管理制度,依法保护外资企业合法权益,有序扩大服务业对外开放,持续打造市场化、法治化、国际化营商环境。赋予自由贸易试验区更大改革自主权。继续坚定支持多边贸易体制,更加积极地参与全球经济治理体系改革。

——在新发展格局下,中国的对外合作将不断深化,同世界各国实现互利共赢。我们将更加积极地参与国际分工,更加有效地融入全球产业链、供应链、价值链。凡是愿同中国合作的国家、

地区、企业,我们都会积极开展合作。我们将继续坚持多边主义和共商共建共享原则,推动高质量共建“一带一路”,加强绿色发展合作。

习近平指出,亚太是我们的共同家园。去年,我提出构建开放包容、创新增长、互联互通、合作共赢的亚太命运共同体。我们要深化命运共同体意识,持续推进区域经济一体化,把愿景一步步转变为现实,为亚太人民造福。

习近平最后强调,疫情终将过去,胜利必将到来。让我们携起手来,风雨同舟、守望相助,坚持开放合作,畅通内外循环,共创共享亚太和世界更加美好的未来!

EDA：应用牵引 整合创新

北京华大九天软件有限公司
董事长 刘伟平

2020年9月11日,习近平总书记科学家座谈会上发表重要讲话时表示,当今世界正经历百年未有之大变局,我国发展面临的国内外环境发生深刻复杂变化,我国“十四五”时期以及更长时期的发展对加快科技创新提出了更为迫切的要求。显然,集成电路是“十四五”科技创新规划任务的重中之重。一方面,我国集成电路产业市场规模即将超过2万亿元,这一基础产业将产生一系列蝴蝶效应,撬动更广阔的数字经济市场。另一方面,如果没有强大的集成电路产业,科技强国、产业强国无从谈起。作为支撑国家经济社会发展和保障国家安全的战略性、基础性和先导性产业,集成电路在信息产业、数字经济时代和变幻的全球政治经济环境中是绝对的核心。

2020年8月,国务院发布了《新时期促进集成电路产业和软件产业高质量发展的若干政策》,明确了“十四五”期间集成电路产业发展的

方向和基调,也给集成电路产业领域相关企业带来了重大利好。

突出基础 聚焦重点

近两年产业形势的巨变,使我们进一步认识到装备、材料和EDA(电子设计自动化)工具作为集成电路产业的战略支撑作用。离开这三大基础的集成电路产业,就是空中楼阁。在“十四五”期间,无论是政府还是产业层面,都应该更加关注对产业基础的支持,分批分阶段解决基础问题,为集成电路产业健康发展打下坚实基础。

就EDA而言,在“十一五”“十二五”期间,以华大九天为代表的具备长期技术和人才积累的EDA领军企业及顶尖高校成为主要的开拓者。到了“十三五”,随着国家大基金等资本对设计端的重点支持,加之国际形势的推动,新的EDA企业也逐渐崭露头角,形成点面结合、各具特色的竞合生态。EDA领域重大创新成果纷纷涌现,一些前沿领域开始进入并跑、领跑阶段。本土EDA在模拟领域已具备28纳米全流程IC设计支

撑能力,在数字领域拥有多款具备全球竞争力的突出的点工具,在平板显示领域拥有全球唯一的全流程EDA系统等。技术实力正在从量的积累迈向质的飞跃,从点的突破迈向系统能力的提升,但与国际水平以及产业需求相比,仍然存在代际差距,我们依然有很长的路要走,需要投入更加巨大的人财物去奋力追赶。

EDA技术融合了计算机、微电子、数学及人工智能等多学科技术,涉及各类软件模块数千个、算法数万种、判断各类异常情形数百万种,是一个典型的算法密集型大型软件系统。由于EDA技术的强复杂性,一款软件的开发周期至少两年,达到成熟期至少五年,加之工艺节点不断先进,设计方法不断更新,EDA算法必须动态改进,从而导致研发周期长,研发资金需求大。因此,在资金、人才等资源有限的状况下,特别需要我们注意聚焦重点,避免分散资源造成损失和浪费。

鼓励整合 合作创新

在当前的特殊形势下,EDA的

发展不能再以传统的方式推进,而是需要利用杠杆切换快速通道。应积极鼓励支持国内EDA企业在自主开发的同时,辅以整合吸纳的方式快速补全EDA短板。事实上,美国EDA巨头也是通过并购近百家EDA企业,才发展成为全球顶级的EDA企业。目前全球从事EDA业务的中小规模公司有60家左右,其中不乏小而精的特色解决方案提供商,在一些环节上能够对我国EDA大系统的建设形成有效补充,但最重要的是把握时机。

此外,国内的各EDA厂商之间应开展深入的互补合作,形成合力,把有限的资源更好地投入到各自擅长的领域。共同打造具有竞争力的全流程、平台化的解决方案,真正形成对我国集成电路产业的全方位支撑能力。

(下转第2版)

我为“十四五”建言

算力变革引发FPGA产业变革 双期叠加考验国内厂商

本报记者 张心怡 沈丛

计算力就是生产力。算力的变革往往会催生新的计算形式,并驱动产业链的整合兼并。曾经,原型设计、新品开发等需求催生了灵活可编程的“万能芯片”FPGA。如今,数据中心、AI等高算力需求,为FPGA开辟新的市场空间,也引发了处理器巨头对FPGA优质标的的持续关注。随着AMD宣布与赛灵思达成收购协议,FPGA行业前两名的厂商先后被CPU双巨头英特尔和AMD鲸吞。英特尔和AMD为何对FPGA厂商出手,收购案将对算力市场带来哪些影响?国内FPGA厂商又将面临哪些机遇和挑战?

算力变革驱动 FPGA再迎发展热潮

虽然问世时间不长,FPGA已经凭借“可编程”的独特优势,在百花齐放的芯片浪潮中夺得一席之地,成为CPU等通用处理器、全定制专用处理器ASIC之外的又一劲旅。



作为半定制化的集成电路芯片,FPGA使系统的硬件功能能够像软件一样编程修改,使根据不同应用改变硬件资源成为可能,因而有着“万能芯片”的美誉。

但这也意味着,FPGA需要在设计制造时考虑下游客户根据不同场景进行编程的需要,导致了更高的技术门槛和量产成本。在相当长的时间里,FPGA的差异化市场主要存在

于原型设计和新品开发。出于成本考量,许多下游厂商在技术路线相对固定之后,会选择ASIC代替FPGA进行量产,这在一定程度上限制了FPGA的普及发展。(下转第5版)

工信部扶贫办荣获 “中央和国家机关脱贫攻坚先进集体”

本报讯 11月17日,中央和国家机关工委召开中央和国家机关脱贫攻坚先进集体、优秀个人表彰会。119家中央和国家机关定点扶贫工作机构负责同志、20家先进集体代表和50名优秀个人参加会议。

经组织推荐、严格评选,中央和国家机关工委决定授予20个单位“中央和国家机关脱贫攻坚先进集体”称号、50名同志“中央和国家机关脱贫攻坚优秀个人称号”。工信部扶贫办公室荣获“中央和国家机关脱贫攻坚先进集体”称号。

据了解,工业和信息化部扶贫办公室挂靠部规划司,承担部扶贫工作领导小组日常工作,成员单位包括25个司局、6家部属事业单位和4所部属高校。2018年以来,累计协调帮扶资金3200万元,安排

扶贫项目81项,惠及贫困户1万余户2.9万余人。组织工业产业扶贫对接活动,协调40余家企业落户定点扶贫县区,投资额超过60亿元,定点扶贫县区规模以上企业工业增加值年均增速高出全国平均水平4个百分点。实施网络扶贫工程,定点扶贫县区贫困村通光纤和通4G比例率先达到100%。开展志智双扶,组织7所部属高校与定点扶贫县区签订教育扶贫协议,组织21个司局单位与12个贫困村开展联学共建。坚持尽锐出战,累计选派26名挂职扶贫干部。目前,4个定点扶贫县区全部脱贫摘帽,5名挂职扶贫干部获得省部级表彰,第一书记帮扶的贫困村成为省级“四好村”,南部县荣获全国脱贫攻坚组织创新奖。(耀文)

荣耀“单飞” 能越飞越高吗?

刘晶

近日,华为发表声明,整体出售荣耀业务资产。传了近一个月的消息,终于落地。华为在声明中表示,在产业技术要素不可持续获得、消费者业务受到巨大压力的艰难时刻,为让荣耀渠道和供应商能够得以延续,华为投资控股有限公司决定整体出售荣耀业务资产,收购方为深圳市智信新信息技术有限公司。对于交割后的荣耀,华为不占有任何股份,也不参与经营管理与决策。

在此次华为出售荣耀事件中,共有30余家荣耀代理商、经销商联合发起了收购,这也是荣耀相关产业链发起的一场自救行为。这部分代理商、经销商于11月17日发布了联合声明,对荣耀下一步的计划进行了部分简述,指出所有权的变化不会影响荣耀发展的方向。荣耀高层及团队将保持稳定,继续夯实荣耀成功的基石。同时做出承诺,作为投资新荣耀的经销商和代理商,未来只享有财务上的投资回报,在业务侧将遵循公平交易的市场化原则,与其他经销商、代理商享受同等机会。

荣耀最初定位于互联网销售渠道的手机品牌,一直面向年轻人,坚持中低端价位。经过7年发展,年出货量已超过7000万部。2018年下半年,荣耀开始独立运作,拥有自己的品牌、渠道,并开始向海外市场

扩张。2019年,荣耀实现营收900亿元,净利润约60亿元。

有专家认为,华为出售了荣耀,可以拿到千亿元现金,这些资金可以让华为在新的领域,例如芯片制造领域发力,甚至可以去做光刻机,所以对华为来说这是一件具有远大战略影响的事情。同时荣耀因为分割出去了,在一定程度上减轻了芯片需求上的压力。

对荣耀来说,如果短时间内拿不到更多的芯片,它的生产就无以为继,与荣耀相关的整个产业链,包括渠道、员工都会出现问题。今后,荣耀就是一个独立的手机公司,可以向高通和联发科去购买芯片,可以正常地运转下去。同时,荣耀独立后就不受华为的控制,可以放飞自我,因为荣耀管理层一直都有自己独特的想法,冲击力也很强,如果能够发挥出来,在市场上可以做得更大。

荣耀离开华为后,如何保证自己的高性价比和好口碑?专家认为,口碑主要靠产品质量和服务,在这方面荣耀一直有很好的积累。

彻底单飞的荣耀,虽然在经营决策上不会再受华为的影响,但华为在产品品质、产品规划和产品战略选择上的高要求,荣耀必然会继承和发展。特别是华为对企业管理的精髓,也会在荣耀中得到承袭,使之成为一个很强大、很有竞争力的公司。

