

安徽:推动民营经济走向更加广阔舞台

安徽省经信厅政研室

安徽省委、省政府历来高度重视民营经济发展,始终坚持把民营经济作为推动经济发展的主力军、创新创业的主阵地、就业富民的主载体。为认真贯彻落实习近平总书记关于促进民营经济发展的一系列重要指示精神,特别是2018年11月1日在民营企业座谈会上的重要讲话精神,近期,安徽省委、省政府召开了民营经济万人大会,出台“民营经济30条”,犹如冬天里的“一把火”,传递了温暖,提振了信心,鼓舞了士气,激发了斗志。

聚全省之势 营造民营经济发展新氛围

继2013年召开全省民营经济大会、出台“民营经济20条”后,2018年11月26日,安徽省委、省政府又一次召开了高规格、大规模的促进全省民营经济发展万人大会,省四大班子领导参加会议,会议一直开到市县、乡镇、街道,领导重视程度、政策支持力度、社会影响深度前所未有。安徽省委书记李锦斌、省长李国英出席大会并作重要讲话,对推动民营经济发展大繁荣做出了全面部署安排。会议指出,民营经济地位举足轻重、作用不可替代、贡献居功至伟,全省上下要认真贯彻落实习近平总书记关于“两个毫不动摇”“三个没有变”的重要讲话精神,切实做到“三个坚持”,即坚持讲政治高站位,切实担当起促进民营经济发展的历史责任;坚持大力度有温度,突出抓好各项促进民营经济发展的重点任务;坚持强领导真落实,全面树立“为自己人办事就是办自己的事”的理念,以真心实意对待民营经济,以真金白银支持民营经济,以真抓实干做大做强做优民营经济。

举全省之智 明确民营经济发展新方向

坚持立足中部、对标东部,研究制定“推动民营经济发展上台阶行



动计划(2019—2022)”,提出用三年时间,推动全省民营经济在总量和结构、质量和效益、技术和业态等方面明显提升,成为安徽经济增长的重要支撑力量。

一是规模实力上台阶。力争2022年,民营经济增加值占全省GDP的比重达到60%以上,对全省GDP增长的贡献率达到60%以上,主营业务收入超百亿元的企业达到25户以上,进入中国民营500强的企业达到10户以上。

二是创新能力上台阶。增强民营企业创新能力和核心竞争力,民营高新技术企业占全省企业的95%以上,拥有省级以上名牌产品占全省90%以上,主导制定的国家和行业标准占全省80%以上,专精特新企业达到3500户。

三是综合带动力上台阶。民营企业缴纳税收占全省的70%以上,民间投资对全省投资增长贡献率达到85%以上,万人拥有企业数比2017年增长30%以上,带动新增就业达到200万人以上。

集全省之策 释放民营经济发展新动能

在深入听取民营企业心声、广

泛征求各方意见的基础上,安徽按照“1+6+1”的总体框架,制定实施了“民营经济30条”,即在全面贯彻落实习近平总书记提出破解民营经济发展六大难题的基础上,一前一后分别增加了提升民营经济核心竞争力、强化组织保障两个板块,做到了其他省份能降的都降,其他省份能给的都给,千方百计解决民营企业发展中遇到的转型难、融资难、市场开拓难等问题。

一方面做加法,真金白银“大方给”。实施“十百千”行动,即设立10亿元省民营经济发展专项资金,设立规模100亿元以上的民营企业纾困救助基金,落实总规模200亿元的省中小企业专精特新发展基金;到2020年,全省新型政银担业务新增1000亿元,全省银行业金融机构新增民营企业贷款2000亿元。

另一方面做减法,企业成本“大力降”。在连续三年出台降成本“20+10+20”政策,累计降低实体经济企业成本1760亿元的基础上,“民营经济30条”进一步明确,推广以银行保函替代现金缴纳保证金等,进一步减轻企业税费负担;推动金融机构对中介机构的评估结果互认等,进一步降低企业制度性交易成本;推广“税融通”、无还本续贷、应收账款融资等,进一步缓解民营企业融资难。

汇全省之力 凝聚民营经济发展新合力

创新政策落实方式方法,着力打通政策落实“最后一公里”。一是强宣贯,开展“四送一服”进民企活动,组织16个工作组赴全省开展政策宣讲和企业帮扶工作,为民营企业送新发展理念、送支持政策、送创新项目、送生产要素,服务实体经济发展。

二是解难题,开展清理拖欠民营企业中小企业账款专项行动,抽调力量、成立组织,专人专班,建立台账、挂图作战,着力破解民营企业流动性难题。

三是严考核,把“民营经济30条”执行情况纳入“三查三问”和巡视巡察,把民营经济发展情况纳入省委年度综合考核、省政府绩效管理,并作为干部选拔任用的重要依据。

下一步,安徽省经信厅将在工信部的精心指导和省委、省政府的坚强领导下,发挥省民营办“参谋部”作用,运用考核调度“指挥棒”,继续加强规划引领、政策引导、服务保障,扎实推进民营经济发展各项工作,狠抓政策落实,努力形成推动民营经济发展的强大合力,为民营经济实现高质量发展保驾护航。

虽然没有固定的成功模式,但是张明淑表示多人互动是VR体验馆成功的因素之一,让人们体验到在其他娱乐活动中感受不到的快乐和互动成为VR体验馆成功的关键。总部位于法国巴黎的ILLUCITY则是采用主题乐园式的盈利模式,先进的设备和多样的VR项目选择、合理的定价和多人互动的特征让它受到欧洲年轻人的欢迎。重要的一点是ILLUCITY提供的游戏需要组团、强调多人互动,ILLUCITY为用户提供4个不同类别的内容,包括超现实体验、VR逃生、VR街机 and VR电影,大部分项目需要2-6名不等的一起参加。

未来,ILLUCITY打算以VR主题公园来探索电影院的多样性,Dave&Buster's则打算深挖餐饮+VR体验结合的更多可能性。两者能否一扫IMAX探索失败的阴影,挖掘VR体验馆的更多可能还需要消费者来评判。

2019未来产业峰会暨新兴产业百人会年会召开

(上接第1版)

三是大力培育和发展新的产业集群。着力打造制造业“双创”升级版,促进大中小企业融通发展。支持优势企业建立上下游协同的企业集团,提升产业链水平。落实好国家对中小企业特别是小微企业的优惠支持政策,培育一批“专精特新”小巨人企业和专注细分领域的“单项冠军”企业。

四是激发增强企业发展活力。进一步深化“放管服”改革,加强知识产权保护。加强工业文化建设,激发和弘扬企业家精神、工匠精神。进一步推动降低制造业税率,切实减轻企业负担。进一步深化产融合作,推动创新链、产业链、金融链深度融合。加强人才培养,保障制造业高质量发展的人才需求。

◎省市传真

国家先进计算产业创新中心 建设在天津启动

本报讯 近日,国家先进计算产业创新中心(以下简称创新中心)建设启动会在天津市高新区华苑科技园中电曙光天津产业基地召开,标志着创新中心项目已完成前期准备工作,进入实质性建设阶段。

国家先进计算产业创新中心由国家发改委批复,由中国科学院旗下高性能计算领域龙头企业曙光信息产业股份有限公司牵头,联合多家产业上下游企业、科研院所和知名高校作为核心单位共同组建,建成后将对重点对接专业领域各级创新研发平台,立足突破先进计算领域核心技术,培育具有国际竞

争力的产业集群和区域经济的,为信息技术产业的创新驱动发展和网络强国建设奠定坚实基础。

天津市委、市政府坚定不移走高质量发展之路,高度重视智能科技产业发展,抢抓以智能科技为核心驱动力的新一轮产业变革机遇,着力构建大智能创新体系、培育大智能产业集群。此次启动建设的国家先进计算产业创新中心,是智能科技领域落户天津市的又一重大项目。项目建成后,将对天津市建设“大智能”产业集聚区,培育“大智能”创新体系,加快建设全国领先的创新型城市和智能科技产业创新中心具有重要意义。

2018年1—11月湖北规模以上 工业利润增长12.0%

本报讯 湖北省经信厅日前透露,2018年前11个月,湖北省规模以上工业经济效益呈现逆市趋升态势,利润增速近半年来首次高于全国,企业负债水平和百元主营业务成本持续下降,企业亏损情况出现好转。工业经济效益呈现以下主要特点:

利润增速逆市趋升。1—11月,全省规模以上工业实现利润总额2481.3亿元,增长12.0%,环比加快0.4个百分点,高于全国0.2个百分点,近半年来首次高于全国。工业企业主营业务收入利润率为6.32%,同比、环比分别提高0.2个、0.12个百分点,居中部第3位。

企业负债水平持续下降。1—

11月,全省规模以上工业资产合计39703.4亿元,同比增长8.4%;负债合计20290.6亿元,同比增长4.4%;资产负债率51.1%,同比、环比分别下降2.0个、0.4个百分点,低于全国5.7个百分点。

单位主营业务成本有所下降。随着系列降本减负政策深入实施,企业成本有所下降。1—11月,全省规模以上工业企业每百元主营业务收入成本为84.22元,同比、环比分别下降0.53元、0.28元,略高于全国0.03元。

企业亏损情况出现好转。1—11月,在全省规模以上工业企业中,有1567家出现亏损,亏损面为10%。

2018年湖南移动互联网产业 营业收入同比增长25%

本报讯 湖南省工业和信息化厅日前发布的数据显示,2018年湖南省移动互联网产业营业收入达到1060亿元,同比增长25%,是2013年的15倍。

360企业安全集团项目、华为云孵化创新中心项目、ETCP总部项目、奇点金服全国总部项目、“回家吃饭”全国总部项目等13个移动互联网类项目落户湘江新区;中国资源卫星应用中心、湖南九次方大数据信息科技有限公司等18个项目落户湖南地理信息产业园。截至2018年年底,共有19个移动互联网第二总部项目落户湖南。

湖南省出台鼓励政策,政策效益迅速释放。湖南省营收过亿元的软件及互联网企业已达61家,其中过10亿元的13家。芒果TV、拓维信息入围全国互联网百强。中车时代电气入围工信部软件百

强。2018年湖南省软件和信息服务发展指数为67.09,在全国省市排名第十,中部省份排名第二。

湖南省工信厅软件和信息服务处负责人介绍,湖南省移动互联网产业专注细分领域,特色鲜明。以安克创新、快乐购、御家汇等为代表的电子商务产业集群,构建起“互联网+”生态圈;以芒果超媒、新湖南、映客为代表的新媒体产业集群,影响力不可小觑;以中移支付、五八到家、拓维信息为代表的移动互联网生活产业集群,创新活跃;以长沙工业云、三一根云、华菱钢铁为代表的工业互联网产业集群,走在全国前列;以科创信息、中兴软件、亚信集团等代表的大数据的软件及互联网企业已逾61家,其中过10亿元的13家。芒果TV、拓维信息入围全国互联网百强。中车时代电气入围工信部软件百

(上接第1版)

要在7nm以下延续摩尔定律,并保持产品的性价比,需要足够的需求量形成规模经济来摊薄成本。集邦咨询拓璞产业研究院分析师陈彦向《中国电子报》记者表示,虽然市场不断有人质疑摩尔定律的发展是否走到尽头,但回顾历史,总是会有如智能处理器或高效能运算处理晶片率先导入最先进的制程节点来达到规模经济,继而让更多半导体产品导入。

市场的培育需要时间。目前来看,5nm、3nm节点主要面向FPGA等高性能计算领域,智能处理器和5G芯片。其中FPGA在英特尔等厂商的推动下,应用领域从数据中心向边缘计算拓展。Gartner半导体和电子研究副总裁盛陵海向《中国电子报》记者表示,3nm、5nm节点要形成经济性,一方面需要晶圆代工企业不断推动技术的演进,提升良率和工作效率;另一方面,也要依托需求上量来压低成本。

“这需要业界的共同努力。”盛陵海向记者表示。

追赶进程不是形成 竞争力的唯一途径

随着研发费用和资本支出不断上升,投资规模越来越大,一线晶圆厂商在先进制程的优势会更加明显,跟进难度加剧。但是,制程微缩并不是形成市场竞争能力的唯一途径。赛迪智库研究报告指出,随着5G、物联网、汽车电子等新兴应用的快速发展,对模拟、射频、电源管理、传感器等特色工艺代工需求不断增长,全球特色工艺产能严重短缺,仍然存在市场空间。

以全球第二大集成电路制造代工企业格罗方德为例,由于竞争压力和财务压力,退出7nm FinFet Global Market Insights预测,FP-GA市场规模将在2022年超过99.8亿美元,年复合增长率达8.4%。随着5G商用时间表提前至2019年,5G智能手机处理器和5G芯片也有望带动先进制程发展。

Gartner半导体和电子研究副总裁盛陵海向《中国电子报》记者表示,3nm、5nm节点要形成经济性,一方面需要晶圆代工企业不断推动技术的演进,提升良率和工作效率;另一方面,也要依托需求上量来压低成本。

“这需要业界的共同努力。”盛陵海向记者表示。

(上接第1版)

IMAX希望通过VR体验中心来验证VR是否能成为下一步发展的方向。他们一共在全球开设了几家VR体验中心,分别位于洛杉矶、纽约、多伦多、上海、曼彻斯特和曼谷。为了保证VR体验中心内容供应的丰富度,IMAX还设立了一个5000万美元的VR内容基金,用于与合作伙伴共同制作VR体验内容。

VR乐园运营总监张明淑谈及IMAX退出VR的原因时表示,相比IMAX-2D、IMAX-3D技术较高的成熟度,当前的VR硬件设备沉重、操作复杂性等技术缺点,无法满足观众长时间的舒适观影体验。目前,大部分观众可以接受两小时的IMAX-3D电影,但两小时时长的VR体验对于大多数人来说还是一个挑战。

事实上,IMAX VR体验中心观众口碑还是不错的,IMAX多伦多体验中心开业时,IMAX影院总裁Mark Welton表示,VR体验中心已经成功地吸引了影院观众。但是,时间证明,IMAX在VR体验中心的尝试可以说是叫好却不叫座。

VR业界人士表示VR业务投资的人不敷出是IMAX退出的根本原因。MAX首席执行官Richard Gelfond表示,他们难以找到VR的立足点。他在2018年第一季度财报会议上指出,消费者的反馈非常积极,但这并没有体现在营收上。Richard Gelfond指出,在7间营业的VR中心中,只有一间能够满足公司的财务预期。

这位VR业界人士解释说,IMAX收入组成主要是两部分,七成的收入来自影院业务,剩下的三成左右来自于影片分成等业务环节。2018年,IMAX主营业务节节飘红,IMAX电影首次单年全球票房突破10亿美元。IMAX预计,2019年,IMAX的票房收入将达到同样的水平(或许更高)。主营业务持续增长与VR投入在财务上的低

VR线下体验店缘何冰火两重天

回报形成鲜明对比,让IMAX几乎从VR市场全身而退,IMAX叫停了与谷歌打造影院级别的VR设备的项目,随后,IMAX高管对投资者表示,预计2019年不会有VR相关新投资项目。

VR业界人士表示,IMAX入局VR本来就是尝试性的试探。作为一个成熟的上市公司,投入产出不成正比时,VR业务被砍掉也是无可厚非的行为,并不存在IMAX退出了VR体验店就意味着VR体验店进入寒冬的说法。无论是国内还是国外都有一些运营不错、口碑票房双丰收的VR体验中心。

VR线下赢家不拘一格 适者生存

在VR体验店这个舞台上,也是你方唱罢我登场。前有IMAX的落寞离场,也有Dave&Buster's赚得盆满钵满,还有ILLUCITY的雄心勃勃。张明淑认为,2019年VR体验馆的发展势头仍然向好,市场将进入新一轮洗牌。同时,她指出这是一个动态增长的过程,一些低水平的VR体验馆会被市场逐渐淘汰,形式新颖、内容丰富的VR体验馆则会占领更多线下市场。

张明淑表示,VR线下体验店的成功并没有一个统一的模式可以借鉴,随着消费水平的上升,VR线下体验店的发展呈现出多层次共同发展的趋势,平价的有如9D虚拟现实体验馆,几十块钱就可以体验一次VR游戏或短片。高端的有SoReal超体空间VR,398元和498元的定价虽然不菲,但是提升了观众的体验感受和满意度。最重要的还是如何抓住不同层次顾客消费的初衷。

(布轩)